

Start der Heizsaison: Wolt und IMPEX liefern dringend benötigtes Installations- und Heizungsmaterial in rund 60 Minuten

Wenn die Temperaturen sinken und in Österreich langsam die Heizsaison beginnt, startet für Installateur:innen und Heizungstechniker:innen eine der arbeitsintensivsten Zeiten des Jahres. Laut IMPEX steigt die Nachfrage nach Ersatzteilen für Heizungen und Gasthermen vor und während der kalten Monate deutlich an. Und wenn Heizung oder Warmwasser ausfallen, kann eine Reparatur oft nicht warten.

Mit einer neuen Partnerschaft schaffen Wolt und IMPEX, Österreichs führender B2B-Großhändler für Sanitär- und Installationsbedarf, nun eine praktische Lösung für genau solche Situationen. Über Wolt Drive können Sanitär-, Heizungs- und Installationsmaterialien in rund 60 Minuten direkt von den IMPEX-Fachzentren zum jeweiligen Einsatzort geliefert werden. Installateur:innen können so ihre Arbeit vor Ort fortsetzen, während das fehlende Material bereits unterwegs ist.

Der Service startet zunächst an vier IMPEX-Standorten und deckt damit nahezu das gesamte Wiener Stadtgebiet ab. Bis Ende 2026 ist eine Ausweitung in Österreich geplant. Über Wolt Drive können Produkte mit einem Gewicht von bis zu 30 Kilogramm geliefert werden – darunter häufig benötigte Artikel wie Rohre und Fittings, Ventile, Pumpen, WC-Zubehör, Schläuche, Dichtmittel, Filter sowie Verbindungs- und Befestigungsteile.

„Mit der Zusammenarbeit zwischen IMPEX und Wolt schaffen wir für unsere Kund:innen eine schnelle und flexible Lösung, wenn dringend benötigtes Material auf der Baustelle fehlt. Installateur:innen sparen dadurch Zeit und Kosten, vermeiden zusätzliche Wege und können ihre Aufträge effizienter abschließen“, sagt **Markus Tröger, IMPEX Niederlassungsleiter Wien**.

„Wenn Heizung oder Warmwasser ausfallen, zählt vor allem eines: Das richtige Ersatzteil muss schnell verfügbar sein. Manchmal reicht ein einziges fehlendes Kleinteil aus, damit Installateur:innen einen Auftrag nicht abschließen können“, sagt **Benjamin Ammon, Head of Wolt Drive Austria**. „Diese Partnerschaft zeigt sehr konkret, welchen Mehrwert Wolt Drive für Unternehmen bieten kann: Statt wertvolle Arbeitszeit für eine zusätzliche Fahrt aufzuwenden, können Fachkräfte vor Ort weiterarbeiten, während das benötigte Material direkt zu ihnen geliefert wird.“

Effizienz, Komfort und smarte Technologien prägen Österreichs Sanierungen

Neben dringenden Reparaturen verändert sich auch die Sanitär- und Heizungsbranche selbst. IMPEX verzeichnet eine steigende Nachfrage nach wassersparenden Armaturen, energieeffizienten Pumpen, modernen Heizungssteuerungen und Smart-Home-Lösungen. Auch Komfort und Barrierefreiheit spielen bei Sanierungsentscheidungen eine immer größere Rolle. Während im Herbst und Winter vor allem Heizungsthemen im Fokus stehen, rücken im Frühjahr und Sommer Badsanierungen und Modernisierungen stärker in den Vordergrund.

Auch regional zeigen sich Unterschiede: Laut IMPEX stehen in Wien und anderen urbanen Gebieten vor allem Reparaturen und Sanierungen bestehender Gebäude im Fokus. Im ländlichen Raum spielen hingegen Einfamilienhäuser, größere Heizsysteme und Neubauprojekte eine größere Rolle.

Wolt Drive ist die Last-Mile-Lieferlösung von Wolt, mit der Unternehmen schnelle lokale Lieferungen direkt aus ihren eigenen Geschäften oder über ihre Vertriebskanäle anbieten können. Für die Zustellung greifen sie dabei auf das Logistiknetzwerk von Wolt zurück. Anders als bei Bestellungen über die Wolt-App lässt sich Wolt Drive direkt in die bestehende Customer Journey eines Unternehmens integrieren: Kund:innen wählen Wolt dabei einfach beim Checkout als Lieferoption aus. Partner können so die Lieferinfrastruktur von Wolt nutzen und gleichzeitig die direkte Beziehung zu ihren Kund:innen beibehalten.

Über Wolt

Wolt ist ein in Helsinki ansässiges Technologieunternehmen, das es unglaublich einfach macht, die besten Restaurants, Lebensmittelläden und andere lokale Geschäfte zu entdecken und sich diese liefern zu lassen. Wolt hat es sich zur Aufgabe gemacht, Städte gleichermaßen zu besseren Orten für Kund*innen, Händler*innen und Kurier*innen zu machen. Die Plattform von Wolt macht es den Kund*innen leicht, alles, was sie brauchen, über eine App zu bestellen, den Händler*innen zusätzliche Umsätze zu ermöglichen und den Kurier*innen, flexibel Geld zu verdienen. Um dies zu ermöglichen, entwickelt Wolt ein breites Spektrum an Technologien, von lokaler Logistik über Einzelhandelssoftware bis hin zu Finanzlösungen. Wolt wurde 2014 gegründet und schloss sich im Jahr 2022 mit DoorDash zusammen. DoorDash ist heute in 31 Ländern tätig, davon in 27 mit dem Produkt von und der Marke Wolt.

Kontaktdaten

Bianka Major
Communications Manager, Austria
presse.at@wolt.com

Link kopieren

<https://press.wolt.com/de-AT-AT/272587-start-der-heizsaison-wolt-und-impex-liefern-dringend-benotigtes-installations-und-heizungsmaterial-in-rund-60-minuten/>