

Helpt Nederlanders bespreekt financiën op eerste date

Veertien procent: onenigheid over geld leidde ooit tot einde relatie

Amsterdam, 19 augustus 2026 – Ongeveer vijftig procent van alle Nederlanders vindt het prima om tijdens een eerste date over geld te praten. Dertien procent van hen zegt zelfs eerst te willen weten waar ze financieel aan toe zijn, voordat ze een potentiële partner een serieuze kans geven. Dit blijkt uit internationaal onderzoek van bunq onder 5.794 volwassenen, waaronder 852 Nederlanders. Die terughoudendheid lijkt overigens niet overdreven, zo stelt maar liefst veertien procent van alle Nederlandse ondervraagden dat hun relatie weleens is stukgelopen door onenigheid over geld.

Opvallend genoeg ligt de noodzaak om eerst een financieel gesprek te voeren met een mogelijke partner in Nederland een stuk lager dan in de rest van de onderzochte landen (Frankrijk, Ierland, Spanje, het Verenigd Koninkrijk en de Verenigde Staten). Vooral Amerikanen (28 procent) en Spanjaarden (23 procent) willen graag op voorhand weten waar ze financieel ja tegen zeggen, zo blijkt uit het onderzoek. “Hoe iemand met geld omgaat, zegt veel over hoe die persoon in het leven staat”, zegt **Joe Wilson, Chief Evangelist bij bunq**. *“Hou je van sparen of uitgeven, neem je graag risico of kies je liever voor zekerheid? Zeker wanneer je relatie serieus wordt, kan dat het verschil maken tussen bij elkaar blijven en/of uit elkaar gaan.”*

Financiële levenswandel Mocht een eerste succesvolle date uiteindelijk uitgroeien tot een relatie, dan komen vroeg of laat ook de gezamenlijke financiën om de hoek kijken. Uit eerder onderzoek van het Nibud bleek dat vier op de vijf Nederlandse stellen een gedeelde bankrekening heeft. Bijna de helft van alle ondervraagde Nederlanders maakt daarnaast ook nog graag duidelijke afspraken over de gedeelde inkomsten en uitgaven. Opvallend genoeg zijn vrouwen (48 procent) daar een grotere voorstander van dan mannen (39 procent). Ook wanneer het om trouwen gaat, houden Nederlanders van financiële duidelijkheid. Zo geeft

een derde aan het liefst onder huwelijkse voorwaarden te trouwen. Wilson vertelt: *“Je hoeft het financieel niet altijd met elkaar eens te zijn om samen een leven op te bouwen. Dat zoveel Nederlanders duidelijke afspraken maken en zelfs bewust kiezen voor huwelijkse voorwaarden, laat zien dat financiële duidelijkheid en romantiek prima samengaan.”*

Overbodige luxe Dat duidelijke afspraken rondom geld geen overbodige luxe zijn, blijkt uit de verschillende manieren waarop mannen en vrouwen met geld omgaan. Zo denken eerstgenoemden bij een onverwachte meevaller eerder aan investeren (vijftien procent) dan vrouwen (slechts zeven procent), die op hun beurt weer eerder willen sparen (52 tegenover 45 procent). Ook in het geval van een financiële tegenvaller lopen de reacties uiteen. Zo maken vrouwen (39 procent) zich veel meer zorgen over onverwachte kosten dan mannen (23 procent). Joe Wilson vertelt hierover: *“Wanneer je samen financiële keuzes maakt, helpt het als je van elkaar weet hoe je tegenover sparen, investeren en risico’s staat. Wat voor de een voelt als een mooie kans of vanzelfsprekend gebaar, voelt voor de ander misschien wel als een onnodig financieel risico”.*

Dit blijkt ook uit het onderzoek, zo zegt bijna een kwart van alle Nederlandse mannen een vriend geld te lenen zonder duidelijke afspraken te maken over de terugbetaling, onder vrouwen bedraagt dit slechts vijftien procent van de respondenten.

Over bunq

bunq, de op een na grootste neobank in de EU, is de eerste bank waarbij de gebruiker centraal staat. Door een product te bouwen dat echt aansluit op de wensen en behoeften van gebruikers, maakt de neobank het leven makkelijker voor mensen en bedrijven die niet gebonden zijn aan één plek.

Als ’s werelds eerste AI-gedreven bank, gebruikt bunq zijn eigen AI-technologie in alle onderdelen van het bedrijf: van customer support tot de eigen interne processen. bunq richt zich op de manier waarop mensen en bedrijven hun geld beheren, sparen en investeren. Zo kan bunq haar gebruikers een veilige, vertrouwde bankomgeving bieden met 24/7 klantenondersteuning.

Door de jaren heen heeft bunq voortdurend mijlpalen bereikt die door velen als onmogelijk werden gezien. Zo kreeg het als eerste partij in 35 jaar een Europese greenfield bankvergunning, behaalde het de grootste Series A-investering ooit voor een Europese fintech (193 miljoen euro) én was het als eerste neobank in de EU structureel winstgevend. bunq beschikt over een Amerikaanse broker- dealervergunning en vroeg recent een Mexicaanse bankvergunning aan als onderdeel van haar ambitie om uit te groeien tot de eerste wereldwijde bank.

Voor meer informatie en toekomstige uitbreidingen, zie: <https://www.bunq.com>

Contactgegevens

Email for press purposes only
press@bunq.com

Kopieer link

<https://press.bunq.com/269278-helft-nederlanders-bespreekt-financien-op-eerste-date/>