

¿Amor a primera vista? El test para hablar de dinero con tu pareja este verano (sin acabar discutiendo)

- bunq lanza un cuestionario interactivo para ayudar a las parejas españolas a descubrir su perfil financiero
- El 40% de los españoles se identifica con el perfil “Castor”, caracterizado por la búsqueda de seguridad y la planificación estructurada de sus finanzas, y un 31% con el “Águila”, quienes buscan constantemente la próxima oportunidad para hacer crecer su dinero e invertir
- En el terreno afectivo, el 45% de los españoles afirma haber superado fricciones económicas con su pareja tras hablarlas y un 47% de los jóvenes prioriza un plan estructurado al convivir

Madrid, 19 de agosto de 2026 — Hablar de dinero en una relación suele ser uno de los pasos más delicados a la hora de consolidar un vínculo. Para que este proceso resulte más fluido, [bunq](#), el segundo mayor neobanco de Europa, ha lanzado un test interactivo diseñado para ayudar a las parejas a hablar de sus finanzas abiertamente. Esta sencilla herramienta digital pretende facilitar la gestión de las finanzas compartidas, convirtiendo la gestión del dinero en un nuevo indicador de afinidad en la era digital.

A medida que una relación se consolida, surgen nuevos retos financieros, desde buscar un piso hasta organizar la compra semanal. Este nuevo cuestionario interactivo, disponible en la [página web de bunq](#), invita a las parejas a responder a una serie de preguntas cotidianas para tomar conciencia de su “personalidad financiera”. Al final del cuestionario, ambos descubrirán si son compatibles en materia de ahorro, si uno compensa la impulsividad del otro o cómo pueden equilibrar sus diferencias.

El test clasifica a los participantes en cinco “perfiles financieros” diferentes y evalúa su nivel de compatibilidad en función de cómo reaccionarían ante situaciones financieras críticas:

- El Castor: La seguridad y la estructura son su lenguaje. Lo tiene todo planeado, cuenta con un plan B y duerme más tranquilo si dispone de un colchón de emergencia bien surtido.
- El Águila: Su mirada está fija en el horizonte. Busca constantemente la próxima oportunidad para hacer crecer su dinero e invertir, convencido de que la riqueza se construye actuando.
- El Labrador: Para este perfil, el dinero cobra sentido cuando mejora la vida de los demás. Prioriza el bienestar de sus seres queridos y apoya a sus allegados libremente y sin llevar la cuenta.
- La Mariposa: Cree que la vida es demasiado corta para mantener el dinero parado. Disfruta del momento, valora las experiencias y prefiere guardar recuerdos inolvidables antes que acumular saldo.
- El Ciervo: La gestión financiera le resulta abrumadora y prefiere posponerla. Evita afrontar las cuentas no por pereza, sino como un mecanismo de defensa ante el estrés financiero.

Así se comportan los españoles con las finanzas y el amor

Los datos del estudio de bunq revelan cómo gestionan los españoles sus bolsillos en sus relaciones. En España, el 40% de la población encaja en la categoría Castor, caracterizada por la búsqueda de seguridad y la planificación estructurada, aunque los hábitos varían notablemente según la edad: el perfil Castor alcanza su máximo en los Boomers+ (52%) y en la Generación Z (44%). Por su parte, los Millennials españoles debaten su mentalidad entre la cautela del Castor (35%) y el impulso del Águila (34%).

De hecho, España destaca internacionalmente en la categoría Águila (31%), liderando este perfil de búsqueda de oportunidades de inversión y asunción de riesgos por encima de países como Francia (27%), Estados Unidos (21%) o el Reino Unido (19%).

En las relaciones de pareja y la convivencia cotidiana, los datos demuestran que las finanzas no son un tema tabú:

- Afrontamiento de conflictos: El 45% de los españoles reconoce haber superado fricciones económicas con su pareja tras hablarlas abiertamente, y únicamente para un 14% supuso un motivo de ruptura.

- Transparencia desde el inicio: Un 33% habla de finanzas con naturalidad desde las primeras citas y un 32% asegura valorar más los principios de generosidad de su cita que su saldo bancario.
- Organización del hogar: Casi la mitad de las parejas (47%) prefiere organizar un plan detallado de ingresos y gastos compartidos al empezar a vivir juntos.
- Previsión a futuro: El 38% de los españoles estaría dispuesto a firmar un contrato prematrimonial antes de casarse, superando con creces la disposición en el Reino Unido (21%) o Estados Unidos (24%).

*“Hablar de dinero no debería ser un tema tabú ni un motivo de discordia para las parejas. Con nuestro test, los usuarios no solo pueden conocerse un poco mejor, sino también descubrir que, con las herramientas adecuadas, gestionar las finanzas puede ser igual que pasar tiempo con tu pareja: fácil y divertido”, afirma **Joe Wilson, Chief Evangelist en bunq.***

El test de compatibilidad ya está disponible de forma gratuita en la página web de bunq para cualquiera que quiera poner a prueba a su pareja.

Acerca de bunq

bunq, el segundo neobanco más grande de Europa, ha creado el primer banco centrado en el usuario. Al desarrollar un producto basado en las necesidades y deseos de sus usuarios, bunq simplifica la vida de personas y empresas que trabajan desde cualquier lugar, comenzando por la forma en que gestionan su dinero: cómo gastan, ahorran, presupuestan e invierten. Como el primer banco del mundo impulsado por GenAI, bunq ofrece a sus usuarios asistencia financiera segura, confiable y sencilla las 24 horas del día, los 7 días de la semana: una atención al usuario a gran escala.

Pionero en muchos aspectos considerados imposibles, bunq fue el primer banco en obtener una licencia bancaria europea para operar desde cero en más de 35 años, recaudó la mayor ronda de financiación Serie A jamás obtenida por una fintech europea (193 millones de euros) y fue el primer neobanco de la UE en alcanzar la rentabilidad estructural. Como parte de su misión de construir el primer neobanco global, bunq también ha recibido su licencia de corredor de bolsa en EE. UU. y ha solicitado licencia bancaria en México, con planes de expansión global a futuro.

Más información: www.bunq.com

Datos de contacto

Correo exclusivo para prensa
press@bunq.com

Copiar enlace

<https://press.bunq.com/269279-amor-a-primera-vista-el-test-para-hablar-de-dinero-con-tu-pareja-este-verano-sin-acabar-discutiendo/>