October 28 2026, 10:00 (CET)

Wolt lanserer Wolt Capital i Norge - gir lokale virksomheter rask og oversiktlig finansiering



Wolt lanserer Wolt Capital i Norge. Tjenesten gir partnerbedrifter enkel og rask tilgang til ekstra finansiering, slik at de kan dekke løpende behov og investere i videre vekst. Wolt Capital tilbys i samarbeid med finmid, en Berlin-basert leverandør av utlånsinfrastruktur, med finansiering tilrettelagt gjennom SIA Ascend Finance.

Mange restauranter og andre lokale virksomheter har behov for kapital i ulike faser av driften – enten det gjelder uforutsette kostnader, oppgradering av lokaler og utstyr, ekstra ressurser i høysesong eller investeringer som muliggjør vekst. Med Wolt Capital kan kvalifiserte restaurantpartnere få personlige lånetilbud basert på dokumentert omsetning gjennom Wolt-plattformen.

– Enkel tilgang til kapital er et tema som ofte kommer opp i samtaler med partnerne våre. Wolt Capital gir dem et tilgjengelig alternativ for å finansiere vekst, med vekt på enkelhet og transparens, sier Mattis Bergh, leder for Wolt i Norge.



Mattis Bergh, Norgessjef i Wolt

Wolt Capital er allerede tilgjengelig i 20 andre europeiske markeder og utvides nå til Norge. Målet er å gi flere lokale virksomheter et finansieringsalternativ som kan støtte vekst og utvikling i et konkurransepreget marked.

– Små og mellomstore virksomheter kan oppleve at det tar tid og krever mye dokumentasjon å få finansiering, også når behovet gjelder relativt begrensede investeringer og tiden er knapp. Wolt Capital er utviklet for å gi partnerne våre rask og oversiktlig tilgang til kapital når de trenger det, sier Bergh.

Den første utbetalingen er allerede gjort til en restaurant i Trondheim. Midlene utbetales normalt innen én til to virkedager. Dette kan være avgjørende for en bedrift som for eksempel står med et ødelagt kjøleskap eller en frityrkoker som ikke virker.

Tilbakebetaling trekkes automatisk som en avtalt andel av virksomhetens omsetning gjennom Wolt, og tilpasses dermed aktivitetsnivået.

– Wolt Capital er utviklet for små og mellomstore virksomheter, med tydelige vilkår og kostnader og en enkel prosess. Initiativet er en del av Wolts arbeid for å bidra til et sterkt og levedyktig lokalt næringsliv. Midlene kan brukes til utstyr, markedsføring, ansettelser eller

andre driftsbehov. Målet er å senke terskelen for å investere i egen virksomhet, uten den samme prosessen som ofte følger med tradisjonell finansiering, sier Bergh.

Slik fungerer Wolt Capital

- Personlig tilbud: Kvalifiserte partnerbedrifter kan se et personlig lånetilbud i Wolt Merchant Portal.
- Rask utbetaling: Godkjente tilbud kan normalt utbetales innen én til to virkedager.
- Tydelige kostnader: Én fast kostnad, avtalt på forhånd – uten skjulte gebyrer eller gebyr ved tidlig tilbakebetaling.
- Automatisk tilbakebetaling: Tilbakebetalingen utgjør en avtalt andel av Wolt-omsetningen, noe som gir fleksibilitet i perioder med lavere salg.

En av restauranteierne som har nytt godt av Wolt Capital, er danske Asbjørn Krøll, som står bak det thailandske restaurantkonseptet Wokxpress. Siden begynnelsen i 2022 har virksomheten vokst til tre restauranter i København. Nå er ambisjonen å etablere Wokxpress som en landsdekkende kjede i Danmark, og etter hvert ta konseptet til Norge.

– Finansieringen gjennom Wolt Capital gjorde det mulig for oss å investere i en ny lokasjon. Prosessen var enkel og oversiktlig, og investeringen har hatt en tydelig positiv effekt på virksomheten. Ettersom jeg har bodd flere år i utlandet, var det vanskelig å få på plass en god finansieringsløsning gjennom tradisjonelle banker. Wolt tok utgangspunkt i Wokxpress' inntjening og lønnsomhet, uten at jeg måtte legge frem dokumentasjon på privatøkonomien min, sier Asbjørn Krøll.



Han ser for seg å bruke Wolt Capital til å finansiere videre ekspansjon.

– Med Wolt Capital vet jeg svart på hvitt hva finansieringen koster. Den forutsigbarheten gir oss trygghet til å investere videre. Wolt sitter også på verdifulle data som gir oss et bedre grunnlag for å vurdere hvor vi bør åpne nye restauranter. Jeg har stor tro på at denne modellen kan hjelpe oss med å realisere vekstambisjonene våre, sier Krøll.

Norge har en særlig plass i planene hans.

– Jeg tilbringer mye tid i Norge og har et nært forhold til landet. Noe av det jeg savner når jeg er der, er den gode thaimaten. Derfor er det også en personlig ambisjon å ta med Wokxpress til Norge og dele maten vi brenner for, sier Krøll.

Et samarbeid med Wolt Capital vil være en naturlig del av etableringen i Norge.

– Når vi en dag etablerer oss i Norge, vil det være naturlig å videreføre samarbeidet med Wolt Capital. Wolt kjenner virksomheten vår, forstår vekstambisjonene våre og kan være en verdifull samarbeidspartner også i den videre ekspansjonen, sier Asbjørn Krøll.

Les mer og søk her


Wolt

Om Wolt

Wolt er et Helsinki-basert teknologiselskap som gjør det enkelt å oppdage og bestille fra de beste restaurantene, lokale butikker og dagligvarer, og få det levert der du er. For å muliggjøre dette utvikler Wolt tekniske løsninger for alt fra logistikk, retail software og betalingsløsninger til drift av dagligvarebutikk, sånn som Wolt Market. Wolt ble etablert i 2014 og kjøpt opp av DoorDash i 2022. DoorDash er til stede i 32 land, av disse er det Wolt som opererer i 28 av landene. I Norge er Wolt tilgjengelig i nærmere 60 byer, fra mandal i sør til Tromsø i nord.

Kontaktinformasjon

Christian Kamhaug
Head of Communications & PR Norway & Iceland
christian.kamhaug@wolt.com

Kopier lenke

https://press.wolt.com/no-NO/273820-wolt-lanserer-wolt-capital-i-norge-gir-lokale-virksomheter-rask-og-oversiktlig-finansiering/