

Wolt

© 15 maj 2020, 14:20 (CEST)

Wolt tar in ny finansiering och rustar inför möjlig framtida nedgång i ekonomin till följd av CoVid-19



- Idag tillkännager Wolt att bolaget tar in ytterligare €100 miljoner i ny finansiering
- "Vi ser de utmaningar som många bolag i vår industri möter - detta kapitaltillskott gör oss bättre rustade för att hantera en fortsatt osäker framtid gällande den globala ekonomin", säger VD Miki Kuusi
- Det Helsingforsbaserade tech-bolaget är idag verksamt i 22 länder och 80 städer samt samarbetar med fler än 20,000 kurirpartners och över 10,000 restauranger

Helsingfors, 15.5.2020 – Wolt, det Helsingforsbaserade tech-bolaget känt för sin verksamhet inom matleverans, tillkännager idag att man tar in ytterligare €100 miljoner i ny finansiering. Såväl existerande investerare (inkl. ICONIQ Capital, Highland Europe, 83North och EQT Ventures) som en ny investerare, Goldman Sachs Equity Growth, deltar i finansieringsrundan.

“Vi hade inte valt att ta in ytterligare kapital idag om det inte hade varit för den turbulenta situationen vi alla upplever till följd av CoVid-19 och en möjlig framtida ekonomisk nedgång. Det är vårt ansvar att vara så väl förberedda som möjligt givet den osäkerhet vi ser i omvärlden. Genom ytterligare kapital stärker vi vår position och våra möjligheter att fortsätta att expandera samarbetet med våra 10,000 restaurangpartners samt våra 20,000 kurirpartners, samtidigt som vi agerar ansvarsfullt gentemot våra 1,000 anställda. Därutöver ger oss denna finansiering utrymme att agera på attraktiva möjligheter som skulle kunna uppstå på våra olika marknader, säger Miki Kuusi, Wolts VD och medgrundare.

Fakta:

- Wolts huvudkontor ligger i Helsingfors och bolaget har fler än 1,000 anställda.
- Fler än fem miljoner kunder i 22 länder and 80 städer använder Wolts tjänst.
- Wolt har totalt tagit in kapital på €258 miljoner.
- I Sverige finns Wolt i nio städer: Stockholm, Örebro, Linköping, Norrköping, Gävle, Sundsvall, Eskilstuna, Karlstad och Västerås.

Wolt

Wolt