Jeudi 19 novembre 2026 14:12 EST

White Saddle Air : une histoire de famille, de résilience et de confiance envers Bell

De la lutte contre les feux de forêt aux missions minières dans les régions les plus isolées du Canada, White Saddle Air Services s'appuie depuis des décennies sur les hélicoptères Bell pour mener à bien des opérations parmi les plus exigeantes.



Propriétaire et pilote en chef de White Saddle Air Services, Mike dirige l'entreprise avec sa femme, Audrey King, directrice générale, et leur fils, Patrick King, ingénieur et responsable de la maintenance, formant ainsi une équipe familiale qui perpétue une tradition aéronautique profondément enracinée dans l'Ouest canadien.

Basée à Bluff Lake, près de Tatla Lake, dans la région du Cariboo Chilcotin, White Saddle Air opère au cœur de la Colombie-Britannique, à proximité des Coast Mountains et du mont Waddington, le plus haut sommet de la province. Depuis près de cinq décennies, l'entreprise transporte des passagers, du personnel et de l'équipement dans certains des environnements les plus isolés et les plus spectaculaires du pays.

L’entreprise mène des missions de lutte contre les incendies, de recherche et sauvetage, de soutien médical d’urgence, de transport corporatif et d’exploration minière, forestière et industrielle.

Une relation avec Bell qui remonte à plusieurs décennies

La relation entre White Saddle Air et Bell est au cœur de l’histoire de l’entreprise.

Mike King a appris à piloter sur des hélicoptères Bell et exploite exclusivement ces appareils depuis le début de sa carrière. Après plusieurs Bell 47, la famille King s’est tournée vers le Bell 206 JetRanger, qui allait devenir une plateforme importante dans le développement de l’entreprise.

En 1979, Mike a acheté son premier JetRanger. Depuis, il a notamment exploité des Bell 206L4, des Bell 407 et des Bell 212 affectés aux opérations de lutte contre les incendies. Son parcours témoigne d’une évolution constante vers des appareils capables de soutenir des missions toujours plus complexes.

Pour Mike, cette relation repose autant sur la performance des appareils que sur la confiance acquise au fil des décennies. Il apprécie de pouvoir compter sur des hélicoptères dont il connaît bien le comportement et l’entretien, même dans des conditions difficiles.



Une perspective différente sur les feux de forêt

Les incendies de forêt occupent une place centrale dans les activités de White Saddle Air. Selon Mike, environ 80 % des activités de l'entreprise sont liées à la saison des incendies.

Il y a deux ans, la famille King a vécu une situation qui a profondément changé sa perspective. Un feu de forêt s'est approché dangereusement de ses propres installations et de sa communauté. White Saddle Air a alors mobilisé ses quatre appareils Bell et ses pilotes afin de contribuer au contrôle de l'incendie.

Cette expérience a renforcé l'importance de la préparation, de la coordination et de la fiabilité des équipements. En lutte contre les incendies, les pilotes doivent composer avec des conditions de vol difficiles et changeantes. La capacité d'un hélicoptère à fournir de la puissance, de la stabilité et une bonne visibilité peut faire une différence importante sur le terrain.



Une plateforme conçue pour une grande diversité de missions

La polyvalence du Bell 407 est particulièrement adaptée au profil de White Saddle Air, qui l'utilise pour des opérations commerciales, spécialisées et de soutien d'urgence.

Dans les Coast Mountains, les performances en altitude, la visibilité depuis la cabine et la flexibilité de configuration sont essentielles. Le Bell 407 peut ainsi transporter des alpinistes, déposer des skieurs ou soutenir des missions de lutte contre les incendies et de sauvetage en altitude.

Cette polyvalence, qui permet au Bell 407 de passer rapidement d'une mission commerciale à une opération spécialisée, a contribué à sa réputation mondiale. Depuis sa mise en service dans les années 1990, il est utilisé dans des secteurs comme la sécurité publique, les services médicaux d'urgence, les opérations utilitaires et le transport corporatif.



Une étape importante pour Bell et White Saddle Air

La livraison du 2 000e Bell 407 représente une étape importante pour Bell et White Saddle.

Pour Bell, cette livraison souligne la longévité et la portée internationale d'une plateforme qui a évolué au fil des générations, du Bell 407 original aux modèles GX, GXP et GXi.

Pour White Saddle Air, elle illustre une relation bâtie sur la confiance, l'expérience et une utilisation concrète des appareils dans des environnements exigeants. Elle met aussi en lumière le rôle du centre d'excellence commercial de Bell à Mirabel, dont les équipes contribuent à la production, à la personnalisation et à la livraison d'hélicoptères destinés à des missions partout dans le monde.

Au-delà de cette étape symbolique, l'histoire de White Saddle Air demeure celle d'une famille profondément attachée à son territoire et à ses clients. Forte de ses appareils Bell, elle poursuit sa mission dans les régions les plus éloignées du Canada et se tourne déjà vers les prochaines décennies.

À propos

Visant toujours plus haut et toujours plus loin, depuis plus de 90 ans, nous réinventons l'expérience du vol en imaginant jusqu'où il pourrait nous mener.

Nous sommes des pionniers. Nous avons été les premiers à franchir le mur du son et à faire certifier un hélicoptère commercial. Nous avons pris part à la première mission de la NASA sur la Lune et nous avons mis en marché des systèmes de rotors basculants évolués. Aujourd'hui, nous façonnons l'avenir de la mobilité sur demande.

Nous sommes une société à part entière de Textron Inc. Notre siège social est situé à Fort Worth, au Texas, et nos établissements sont répartis stratégiquement partout dans le monde. Près d'un quart de nos effectifs ont servi dans les forces armées; il n'est donc pas étonnant que l'une de nos passions consiste à aider les militaires à accomplir leurs missions.

Nos innovations révolutionnaires permettent à nos clients de vivre des expériences incomparables marquées par l'efficacité, la fiabilité et par-dessus tout, la sécurité.

Relations presse

Nicolas Therrien
Communications Sr Advisor, Mirabel
Conseiller principal aux communications, Mirabel
ntherrien@bellflight.com

Lien vers cette page

https://news.bellflight.com/fr-CA/274857-white-saddle-air-une-histoire-de-famille-de-resilience-et-de-confiance-envers-bell/