

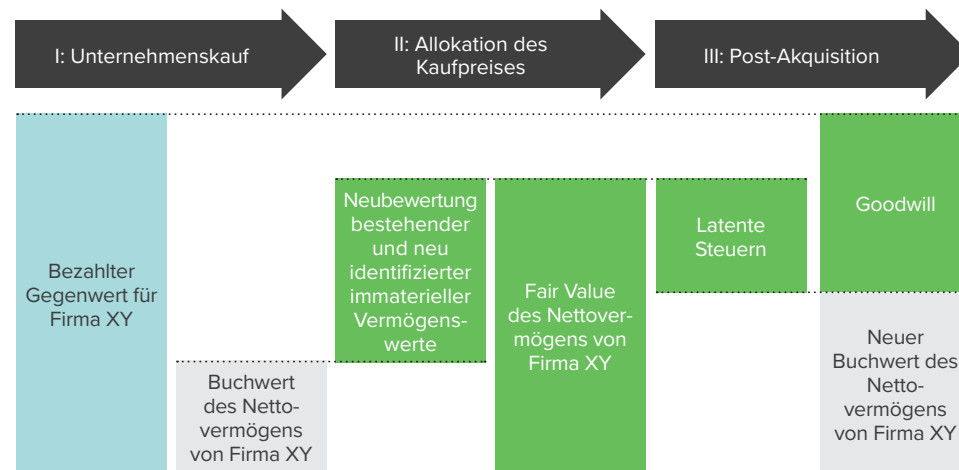
Purchase Price Allocation (PPA)



WAS IST EINE PURCHASE PRICE ALLOCATION?

Eine Purchase Price Allocation (PPA) beinhaltet die Aufteilung des im Rahmen einer Akquisition bezahlten Kaufpreises auf sämtliche identifizierbaren Aktiven und Passiven, die übernommen wurden. Dabei werden alle Aktiven und Passiven zu ihrem Fair Value (neu) bewertet. Dies beinhaltet auch immaterielle Vermögenswerte wie Marken, Kundenbeziehungen oder proprietäre Technologien, welche möglicherweise zuvor noch nicht aktiviert waren. Die übrig gebliebene Differenz zwischen dem Kaufpreis und dem neubewerteten Nettovermögen wird dem Goodwill zugeordnet. Sowohl IFRS 3 als auch US GAAP ASC 805 verlangen bei «Unternehmenszusammenschlüssen» die Durchführung einer PPA. Swiss GAAP FER äussert sich nicht explizit zu diesem Thema. In manchen Fällen kann aber auch hier eine PPA angebracht sein.

PROZESSABLAUF



WIE KÖNNEN WIR SIE BEI IHRER PPA UNTERSTÜTZEN?

1. Bestimmung der neu zu bilanzierenden Vermögenswerte und Verbindlichkeiten sowie der bestehenden Positionen, welche einer Neubewertung bedürfen
2. Durchführung der erforderlichen (Neu)Bewertungen
3. Analyse der Resultate vor dem Hintergrund Ihrer Accounting-Strategie
4. Berichterstattung in Deutsch oder Englisch
5. Abstimmung mit der Revisionsstelle

WANN IST DER RICHTIGE ZEITPUNKT FÜR EINE PPA?

- Die PPA wird normalerweise im Anschluss an den Vollzug (Closing) einer Transaktion durchgeführt.
- Kontaktieren Sie uns idealerweise während oder kurz nach Abschluss einer Transaktion.

WIESO OAKLINS?

- Wir verfügen über langjährige Erfahrung in der Durchführung von Purchase Price Allocations und können Sie in den Bereichen Bewertung, Financial Modeling und Rechnungslegung sehr kompetent beraten und entlasten.
- Wir erarbeiten für Sie die zentralen Entscheidungsgrundlagen und berücksichtigen Ihre Accounting-strategischen Überlegungen.
- Wir sind vollständig unabhängig und frei von Interessenskonflikten.
- Wir verfügen über die notwendigen Ressourcen und die erforderliche Flexibilität, um Ihr Projekt in der vorgegebenen Zeit abzuwickeln.

WAS SAGEN UNSERE KUNDEN?

“Oaklins verfügt über langjährige und tiefgründige Erfahrung im Bereich Purchase Price Allocations. Wir profitieren regelmässig von der effizienten und kompetenten Begleitung.”

STEFAN HAUETER

HEAD CORPORATE ACCOUNTING & REPORTING, STRAUMANN GROUP

WEITERE AUSGEWÄHLTE PPA-KUNDEN



CALIDAGROUP



Gleason

Landis+Gyr



medartis

Bluvacanze



IHR KONTAKT

DANIEL SPRING

Partner, Head of Valuation
Dr. rer. oec., MScBA, CFA Charterholder

d.spring@ch.oaklins.com

T +41 31 326 18 17

Oaklins Switzerland Ltd
info@ch.oaklins.com
www.oaklins.com

Oaklins – Zürich, Bern, Basel und 60 weitere Standorte weltweit.

Zürich

Lintheschergasse 15
8001 Zürich

T +41 44 268 45 35

Bern

Zeughausgasse 20
Postfach
3001 Bern

T +41 31 326 18 18

Basel

Sternengasse 6
4051 Basel

T +41 61 271 88 44

© 2026 Oaklins. All rights reserved.

Oaklins is the collective trade name of independent member firms affiliated with Oaklins International Inc. For details of the nature of affiliation, please refer to www.oaklins.com/legal.