

Educational Services Veränderte Dynamik im Bildungsmarkt

EDUCATION M&A SNAPSHOT | Dezember 2022

ANHALTEND HOHE M&A-AKTIVITÄT IM BILDUNGSMARKT TROTZ LEICHTEM RÜCKGANG ZUM VORJAHR

Bildungssysteme waren in den letzten Jahren weltweit und auf allen Ebenen mit zahlreichen Störungen konfrontiert. Die Pandemie verursachte eine globale Lernkrise; Technologien veränderten das Lernen und Lehren; die Nachfrage nach Bildungsangeboten nimmt weiter zu und die Kosten für Hochschulprogramme steigen auf ein sehr hohes Niveau. Daraus folgt ein grundsätzlich attraktiver Markt für Bildungsunternehmen, aber mit einem wachsenden Wettbewerb.

Doch globale Unsicherheiten sorgen für einen Rückgang der M&A-Transaktionen. Die Transaktionsaktivität in Europa und den USA hat im Vergleich zum Vorjahr leicht abgenommen. Wurden im letzten Jahr 306 Transaktionen abgeschlossen, waren es im laufenden Jahr zwischen Januar und Ende November 242 abgeschlossene Transaktionen. Es dürfte schwierig werden die Differenz bis Ende Jahr aufzuholen

Diese Entwicklung spiegelt sich auch in der Entwicklung der bezahlten Preise wider. Der Median der EBITDA-Multiples sank bei Transaktionen im Bildungsbereich im Vergleich zum Vorjahr auf 11.3x, jener der Umsatz-Multiples auf 1.4x.

WICHTIGE ENTWICKLUNGEN IM BILDUNGSMARKT

Die Covid-19-Pandemie zwang die meisten Hochschulstudenten ab dem Frühjahr 2020 über Nacht zum Fernstudium. Um Videovorlesungen zu ergänzen und die Studierenden in das virtuelle Klassenzimmer einzubinden, setzten Lehrkräfte Technologien ein, die mehr Interaktivität und hybride Modelle von Online- und Präsenzveranstaltungen ermöglichten. Diese Hilfsmittel haben das Lernen, Lehren und Bewerten in einer Weise verändert, die auch nach der Pandemie fortbestehen bleibt. Investoren haben dies zur Kenntnis genommen. EdTech-Startups haben in den Jahren 2020 und 2021 Rekordsummen an Risikokapital aufgenommen, und die Marktbewertungen größerer Unternehmen sind stark gestiegen.

In Zukunft wird die Branche verstärkt von der Digitalisierung und **technologischen Trends**, der wachsenden Bedeutung von **Soft Skills** und der Veränderung der **Art des Lehrens und Lernens** geprägt.



Ein essenzieller Trend ist das Aufkommen des Online-Klassenzimmers und des technologiegestützten Unterrichts. Viele Lehrkräfte bemerken sofort die größere Flexibilität, die sie in ihrem Lernplan anbieten können. Die Plattformen bieten den Studierenden die Möglichkeit, Vorlesungen live oder in aufgezeichneter Form zu einem späteren Zeitpunkt anzusehen. Die Lehrkräfte wissen diesen Vorteil für die Studierenden einzusetzen.



Durch die Fülle an verfügbaren Informationen verfügen Schüler über die nötigen Werkzeuge, um sich selbstständig eine enorme Menge an Wissen anzueignen. Deshalb fungieren die Lehrkräfte heute eher in einer vermittelnden Rolle. Ihre Aufgabe hat sich zu einer Position entwickelt, in der sie den Schülern helfen, zu verstehen, wie man lernt, wie man gerne lernt und wie man die Informationen, die sie finden, aufdeckt und versteht.



Durch die ständige Verfügbarkeit von Wissen und unserer global vernetzten Welt, werden in Zukunft Soft Skills immer wichtiger. Zu den wichtigsten Fähigkeiten am Arbeitsplatz gehören kritisches Denken, Problemlösung, Mitarbeiterführung und Kreativität. Künftig werden die Angebote diesbezüglich steigen und diese bieten attraktive Chancen.

AKTUELLE GLOBALE WIRTSCHAFTSLAGE

Eine verdoppelte Inflation seit Jahresbeginn 2022, steigende Energiepreise und der Krieg in Europa sorgen weltweit für Unsicherheit. Dies wirkt sich stark auf die Wirtschaft und damit verbunden auf die Transaktionen global aus. Die Transaktionsaktivität im Bildungsbereich erweist sich als relativ robust, bleibt aber, wie auf der nächsten Seite erkennbar ist, auch nicht ganz verschont.

OAKLINS TRANSAKTIONEN 2022



InternMatch ist ein privates Unternehmen, das mit seiner proprietären Plattform Universitäten und Hochschulabsolventen mit Praktikumsmöglichkeiten auf der ganzen Welt verbindet.

Oaklins hat die Verkäufer bei dieser Transaktion beraten.

MARKTMULTIPLIKATOREN UND TRENDS

Umsatz-Multiples



EBITDA-Multiples



Transaktionsaktivität



SCHWEIZER TRANSAKTIONEN 2022









Das langjährige Management des EdTechs Swiss Learning Hub übernimmt gemeinsam mit Schweizer Investoren die Mehrheit des Unternehmens von der Crealogix Gruppe. Crealogix bleibt als Minderheitsinvestor an Board.

Die Swiss Learning Hub AG ist ein EdTech-Unternehmen für digitales Lernen. Von der Beratung bis zur Implementierung von cloudbasierten Komplettlösungen begleiten sie Kunden in allen Belangen der digitalen Transformation

Business School





Die EU Business School wird Mitglied der OMNES Education Group, um ihre strategische Position zu stärken und ihre Zukunft zu sichern. Durch diese Akquisition stärkt die OMNES Education Group ihre Position als führender europäischer Anbieter für private Hochschulbildung.

OMNES Education wurde 1975 gegründet und ist eine private Gruppe für Hochschulbildung und multidisziplinäre Forschung, welche jedes Jahr 32'000 Studenten und 2'000 Führungskräfte an Standorten in ganz Europa ausbildet.

Die EU Business School ist eine internationale Business School mit Standorten in Barcelona, München und Genf. Das Bildungsinstitut bietet Bachelor- und Masterstudiengänge in den Bereichen Betriebswirtschaft, International Business, Digital Business u.v.m. an.



KONTAKT

Bei Fragen zu unseren Dienstleistungen stehen wir gerne zur Verfügung.



DR. JÜRG STUCKERPartner, Oaklins Switzerland

j.stucker@ch.oaklins.com T: +41 44 268 45 35



ROMAN THOMETSenior Associate. Oaklins Switzerland

r.thomet@ch.oaklins.com T: +41 31 326 18 18

Oaklins is the world's most experienced mid-market M&A advisor, with 850+ professionals globally and dedicated industry teams in 45 countries. We have closed 1,900 transactions in the past five years.

Oaklins

© 2022 Oaklins. All rights reserved.
Oaklins is the collective trade name of independent
member firms affiliated with Oaklins International Inc.
For details of the nature of affiliation, please refer to
www.oaklins.com/legal.