

Multinationale Konzerne aus der DACH-Region verkaufen ihre internationalen Tochtergesellschaften

OAKLINS SWITZERLAND | AUGUST 2020

Das Team von Oaklins verfügt über langjährige Erfahrung mit Verkäufen von Tochtergesellschaften internationaler Konzerne auf der ganzen Welt. Dabei konnten gerade jüngst für Unternehmensgruppen aus der DACH-Region Verkäufe von Tochtergesellschaften in China erfolgreich umgesetzt werden.

„Die globale und insbesondere die chinesische Wirtschaft verändert sich rasant. Der zunehmende Fokus auf den Binnenmarkt sowie die steigenden Personalkosten sind nur zwei Beispiele für Veränderungen in China, die Unternehmen dazu bringen, ihre Strategie zu ändern. Wenn M&A die Konsequenz dieses strategischen Wandels ist, verfügt Oaklins über umfassende Erfahrung und den richtigen Setup, um Unternehmen effektiv zu unterstützen.“

DR. JÜRIG STUCKER
PARTNER, OAKLINS SWITZERLAND

BÜHLER GROUP VERKAUFT MEHLZUTATENGESCHÄFT AN DAS SCHWEIZER UNTERNEHMEN BAKELS

Die Bühler Group hat ihr Mehlzutatengeschäft in China an Bakels verkauft. Alle Aktien der in China ansässigen Bühler Bangsheng Food Ingredients (Guangzhou) Co. Ltd. wurden an die Bakels Gruppe übertragen und sämtliche Mitarbeiter wechseln zu Bakels.

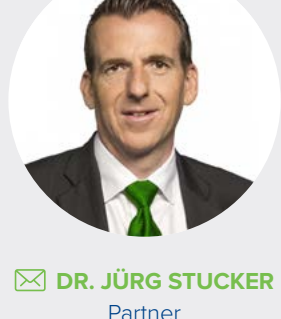
Das Team von Oaklins in der Schweiz unterstützte Bühler während des gesamten Verkaufsprozesses als exklusiver M&A-Berater. Dazu gehörten die Erstellung der Verkaufsunterlagen, die Identifikation und Ansprache potenzieller Käufer, die Betreuung der käuferseitigen Due Dilligence sowie Verhandlungen mit mehreren Parteien und die Begleitung bis zur Unterzeichnung und zum Abschluss der Transaktion. Das Team in Shanghai führte die Management-Meetings und Betriebsbesichtigungen vor Ort durch und unterstützte bei allen China-spezifischen Themen. Diese nahtlose Zusammenarbeit beschleunigte den Prozess erheblich.



„Oaklins hat uns bei dieser sehr erfolgreichen Transaktion optimal unterstützt. Professionell, engagiert und mit einem nahtlosen globalen Service.“

MARK MACUS
CFO, BÜHLER GRUPPE

SPRECHEN SIE MIT DEM DEAL-TEAM



✉ **DR. JÜRIG STUCKER**
Partner
Zürich, Schweiz
T: +41 44 268 45 35



✉ **ANGELA CHEN**
Managing Director
Shanghai, China
T: +86 21 5012 0990



✉ **DR. DANIEL SPRING**
Director
Bern, Schweiz
T: +41 31 326 18 17

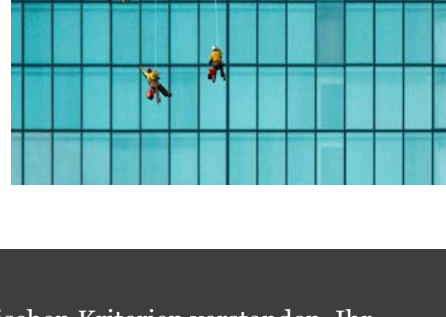
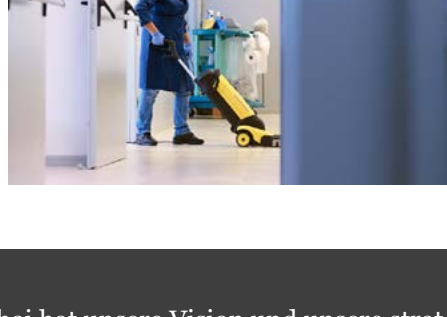
„Geopolitische und wirtschaftliche Unterschiede führen zu Chancen, welche viele westliche Unternehmen veranlassen, eine lokale Präsenz in verschiedenen Ländern auf- und auszubauen. Viele Unternehmen schauen zufrieden auf ihre Aktivitäten in diesen neuen Märkten. Naturgemäß gehört es zu einer unternehmerischen Tätigkeit, dass sich solche Schritte nicht immer wie gewünscht auszahlen und sich auch Rahmenbedingungen im Zeitverlauf verändern können. Wie nachfolgend am Beispiel China beleuchtet, ist Oaklins dank seiner internationalen Positionierung ideal dafür aufgestellt, Konzerne wie auch KMUs in ihren globalen Eigentumsstrategien professionell zu unterstützen.“

JENS RUTTEN
PARTNER, OAKLINS SWITZERLAND

DIE DIENSTLEISTUNGSGRUPPE DUSSMANN VERKAUFT CHINA-AKTIVITÄTEN AN CITIC CAPITAL

Die Dussmann-Gruppe hat ihre Tochtergesellschaften Dussmann Property Management (Shanghai) Co., Ltd. und Dussmann Service Hong Kong Limited an CITIC Capital verkauft.

Das Oaklins Germany-Team stellte den Kontakt zwischen Dussmann und dem Oaklins-Team in Shanghai her. Oaklins Germany fungierte dabei als Hauptansprechpartner, während Oaklins Shanghai den Transaktionsprozess leitete. Es identifizierte und kommunizierte mit potenziellen Käufern, erstellte und begleitete Management-Präsentationen, unterstützte die Due Dilligence und verhandelte die Kernparameter des Share Purchase Agreements.



„Das Team von Oaklins in Shanghai hat unsere Vision und unsere strategischen Kriterien verstanden. Ihr Zugang zu lokalen Investoren auf dem chinesischen Markt, ihre Expertise in der Abwicklung internationaler Prozesse und die gemeinsame Teamarbeit trugen zum erfolgreichen Abschluss der Transaktion bei.“

SEBASTIAN BAHNSEN
LEITER M&A, DUSSMANN-GRUPPE

SPRECHEN SIE MIT DEM TRANSAKTIONSTEAM



✉ **ANGELA CHEN**
Managing Director
Shanghai, China
T: +86 21 5012 0990



✉ **DR. FLORIAN VON ALTEN**
Vorstand
Hamburg, Deutschland
T: +49 40 34914168

„Multinationale Unternehmen in China müssen nun eine kritische Entscheidung treffen: Entweder sie investieren weiter in den chinesischen Markt oder sie steigen aus dem Markt aus, indem sie den in den vergangenen Jahren geschaffenen Wert realisieren. In den letzten zehn Monaten hat Oaklins drei Unternehmensverkäufe für multinationale Unternehmen aus der DACH-Region in China in verschiedenen Branchen beraten. Die Erfolgsgeschichten über den strategischen Wandel dieser Unternehmen können Ihnen als wertvolle Inspiration dienen.“

ANGELA CHEN
MANAGING PARTNER, OAKLINS CHINA

XELLA HAT CHANGXING YTONG AN UBLOCK VERKAUFT

Die Xella-Gruppe, mit Hauptsitz in Deutschland, hat Changxing Ytong Co., Ltd. (Ytong) an das Unternehmen UBlock International (Hongkong) verkauft.

Die Oaklins-Teams in Shanghai und Deutschland berieten den Verkäufer bei dieser Transaktion. Sie verhandelten die Bedingungen mit den Käufern und koordinierten den gesamten Prozess.



„Im Rahmen dieser Transaktion knüpfte Oaklins im Namen von Xella Kontakte zu einer Vielzahl von potenziellen Käufern in China sowie weltweit und schuf damit ein gutes, wettbewerbsfähiges Umfeld für diese Transaktion. Das Team von Oaklins koordinierte den gesamten Prozess, beriet Xella in allen Phasen der Transaktion und verhandelte die Bedingungen mit den Kaufinteressenten.“

MICHAEL JACKSON
SENIOR CORPORATE DEVELOPMENT MANAGER, XELLA-GRUPPE

SPRECHEN SIE MIT DEM DEAL-TEAM



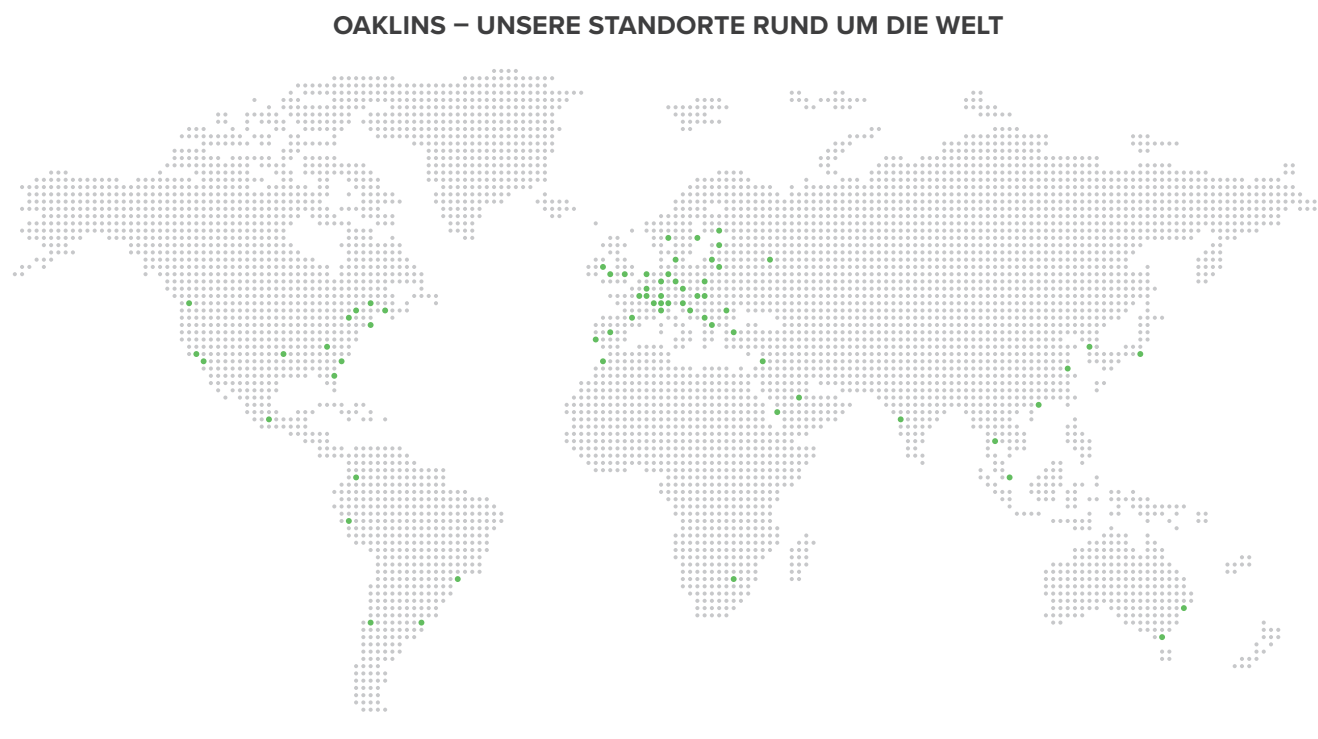
✉ **ANGELA CHEN**
Managing Director
Shanghai, China
T: +86 21 5012 0990



✉ **DAVID KLONECKI**
Senior Associate
Frankfurt, Deutschland
T: +49 69 505029154

Mit 850 Professionals in über 45 Ländern weltweit, unserer jahrzehntelangen Erfahrung in der Arbeit in grenzüberschreitenden Teams sowie unserer Branchenexpertise ist Oaklins bestens aufgestellt, Unternehmen beim Verkauf von ausländischen Tochtergesellschaften zu beraten. Die beleuchteten Fallbeispiele zeigen, wie unsere Expertenteams in China, der Schweiz und Deutschland zusammenarbeiteten, um den Herausforderungen, die diese Cross-Border-Disposal-Transaktionen kennzeichnen, zu begegnen und für unsere Kunden ein erfolgreiches Ergebnis zu erzielen.

OAKLINS – UNSERE STANDORTE RUND UM DIE WELT



Disclaimer

This report is provided for information purposes only. Oaklins and its member firms make no guarantee, representation or warranty of any kind regarding the timeliness, accuracy or completeness of its content. This report is not intended to convey investment advice or solicit investments of any kind whatsoever. No investment decisions should be taken based on the contents and views expressed herein. Oaklins and its member firms shall not be responsible for any loss sustained by any person who relies on this publication.

Oaklins is the collective trade name of independent member firms affiliated with Oaklins International Inc. Oaklins itself does not provide advisory services.

For details of the nature of affiliation, please refer to www.oaklins.com/legal

© 2020 Oaklins. All rights reserved.