

Berliner WealthTech Plattform:

Elinvar gewinnt Mario Lessing und Linda van Rennings

Elinvar, die digitale Plattform für Vermögensanlage, verstärkt ihr Management-Team. Mario Lessing verantwortet ab sofort den Bereich Business Development, Linda van Rennings wird Chief of Staff. Beide berichten direkt an CEO & Co-Founder Chris Bartz.

Mario Lessing, langjähriger Managing Director bei UBS und der Bethmann Bank, verantwortet seit 1. Juni als SVP Business Development für Elinvar die erfolgreiche Entwicklung und Umsetzung strategischer Partnerschaften und wesentlicher strategischer Projekte sowie als Mitglied des Operating Committee die Weiterentwicklung der WealthTech Plattform insgesamt.

„Elinvar arbeitet mit herausragender technischer und regulatorischer Expertise daran, das gesamte Ökosystem der Vermögensanlage auf einer digitalen Plattform zu vernetzen. Als SVP Business Development möchte ich unseren Partnern die perfekte WealthTech Plattform zur Verfügung stellen, um die beste digitale Lösung für ihre Kunden und Berater zu gestalten“, so Lessing.

Mario Lessing war über zwanzig Jahre für UBS tätig und dort als Mitglied der Geschäftsleitung Deutschland und Österreich für das gesamte Produkt- und Serviceangebot im Wealth Management verantwortlich. Zuletzt arbeitete er bei der Bethmann Bank als leitender Direktor.

Zeitgleich zu Mario Lessing startete Linda van Rennings als Chief of Staff & Spokesperson. Die Digitalexpertin leitete zuvor für mehrere Jahre die Online-Kommunikation des Bitkom. Linda van Rennings: „Als Chief of Staff möchte ich Elinvars nachhaltiges Wachstum unterstützen, so dass Elinvar auch zukünftig den größtmöglichen Wert für unsere Partner, ihre Kunden, unser Team und alle weiteren Stakeholder generiert.“

Elinvar konnte in den letzten Monaten etliche qualifizierte Neuzugänge gewinnen, darunter

- Tilo Stolzenburg, zuvor Infront, und Sven Reißmüller, zuvor IKAV, Baader Bank, als Director Partner Relationships
- Daniel Wolters, zuvor Bankhaus Lampe, als Director Compliance
- Ulrike Marquardt, zuvor Performance Media Deutschland, als Director Human Resources
- Olaf Baer, zuvor Trade Republic, als Head of Finance

Elinvar adressiert mit seiner Platform as a Service zahlreiche Geschäftsmodelle in der Vermögensanlage, darunter Banken, Vermögensverwalter und Versicherungen. Bis zum Jahresende soll das Volumen der Assets, für die die Elinvar Plattform genutzt wird, bei mehr als 10 Milliarden Euro liegen.

ÜBER ELINVAR

Elinvar bietet eine WealthTech Platform as a Service für Geschäftsmodelle im Bereich der Vermögensanlage. Die multimandantenfähige Plattform bietet Service-Pakete für Kernprozesse wie Kundenmanagement, Online-Abschlussstrecke, Unterstützung in der persönlichen Beratung, Portfoliomanagement, Reporting, Rechnungsstellung, online Kundenzugang und Kommunikation sowie den Anschluss von Drittdienstleistern, bspw. depotführende Banken, Marktdaten- oder KYC-Anbieter. Elinvars Partner profitieren von der Kombination führender Technologien und dem optimalen regulatorischen Setup, das Elinvar durch die entsprechenden BaFin-Lizenzen bietet. Mit diesem vollumfänglichen Ansatz bietet Elinvar seinen Partnern die einzigartige Möglichkeit, effizient neue Geschäftsmodelle umzusetzen, neue Wertschöpfungsketten zu erschließen und ihre Kosten zu optimieren. Indem alle Partner im Ökosystem ihre Kernkompetenzen kombinieren, generieren sie gemeinsam den maximalen Kundennutzen. Die besten Lösungen entstehen in Partnerschaft.

Elinvar is a WealthTech Platform as a Service, enabling asset & wealth managers to digitalize their business models. The multi-tenant platform offers service packages for core processes like client relationship management, online acquisition & coverage, onsite advisory support, portfolio management, reporting, invoicing, online client access and communication as well as third party connections, e.g. to custodian banks, market data or KYC providers. Elinvar's partners profit from the combination of leading technology and the optimal regulatory setup as Elinvar holds all necessary BaFin licenses. With this comprehensive approach, Elinvar creates the unique opportunity for its partners to execute new business models, to access new value chains and to optimize their costs. As all partners in the ecosystem combine their core competencies, together they generate maximum customer value. The best solutions arise through partnership.

elinvar

Elinvar