

# Getsafe verkündet €15 Mio. Finanzierungsrunde

## Heidelberger Insurtech erhält 15 Millionen Euro Series-A-Finanzierung für den Aufbau seines AI-gestützten Versicherungsgeschäfts

- Getsafe schließt Series-A-Finanzierungsrunde über 15 Millionen Euro ab; weitere Mittel innerhalb der nächsten zwölf Monate sollen folgen.
- Earlybird steigt als neuer Investor ein.
- Bis Jahresende will das Insurtech 180.000 Policen verkaufen und in weitere europäische Länder expandieren.

Getsafe hat unter Führung von Earlybird 15 Millionen Euro in einer Serie-A-Finanzierungsrunde eingesammelt. An der Runde beteiligten sich auch CommerzVentures und weitere bereits bestehende Investoren.

Getsafe nutzt die Finanzierung einerseits für die Expansion nach Großbritannien, die für Ende des Jahres geplant ist. Andererseits soll das Team von derzeit über 50 Mitarbeitern auf über 100 verdoppelt werden, wobei der Fokus auf den Bereichen Kundenbetreuung, Softwareentwicklung und Data Science liegen soll. Die Wachstumsambitionen des Insurtechs sind ungebrochen: Bis 2021 will Getsafe in mehreren europäischen Märkten aktiv sein. Dazu sollen in den kommenden zwölf Monaten weitere Finanzmittel eingesammelt werden.

Getsafe hat es sich zum Ziel gesetzt, Europas erster mobiler, AI-gestützter Versicherer zu werden. "Wir wollen die beliebteste Versicherungsmarke für junge, noch unversicherte Kunden in ganz Europa werden", sagt Mitgründer und CEO Christian Wiens und fährt fort: "Dazu setzen wir auf technologische Lösungen, die das Leben unserer Kunden vereinfachen. Wir haben hierzu eine der leistungsfähigsten Versicherungsplattformen der Welt aufgebaut. Jetzt geht es darum, unsere Aktivitäten im In- und Ausland auszuweiten."

So ermöglicht Getsafe eine völlig neue Versicherungserfahrung auf dem Smartphone: Per App können Kunden digitale Versicherungsprodukte in Echtzeit kaufen und verwalten, ihre Daten und ihren Versicherungsschutz aktualisieren oder einen Schaden melden. Kernprodukte sind eine Haftpflicht- und eine Hausratversicherung inklusive Fahrradschutz; außerdem bietet Getsafe eine Rechtsschutz- sowie eine Zahnzusatzversicherung an. Mit seinem technologischen Ansatz trifft Getsafe im Kern die Bedürfnisse der "Digital Natives": Die Kunden sind im Durchschnitt 29 Jahre alt, und 75 Prozent von ihnen schließen zum ersten Mal eine Versicherung ab.

Im Unterschied zu anderen Unternehmen in der Branche verfügt Getsafe über eine eigene, AI-gestützte Infrastruktur, die intern entwickelt wurde und es dem Insurtech erlaubt, mit einem Kernsystem in allen Sparten und in alle Märkte zu expandieren. Mitbegründer und CEO Christian Wiens erklärt: "Während US-Startups oft dazu neigen, eine saubere Infrastruktur erst später zu entwickeln und auf ein stabiles Fundament zu stellen, machen wir Deutschen es gerne umgekehrt". Die Plattform unterstützt bereits mehrere Versicherungsprodukte, ist vom ersten Tag an sparten-, währungs- und steuerunabhängig gebaut und bildet damit die Grundlage, um ein außergewöhnlich effizientes Geschäftsmodell zu betreiben.

"Wir von Earlybird investieren in innovative und skalierbare Technologieunternehmen, die das Potenzial haben, ganze Branchen zu revolutionieren. Die Disruption der Versicherungsbranche ist in vollem Gange und bietet großes Wachstumspotenzial. Getsafe ermöglicht mit seiner App den einfachsten und flexibelsten Zugang zu bezahlbaren Versicherungsprodukten, insbesondere für junge Menschen – ein Klientel, das bisher für die Versicherungsbranche meist schwer erreichbar ist", sagt Christian Nagel, Partner bei Earlybird.

Seit dem Markteintritt Ende 2017 ist das Insurtech Getsafe deutlich gewachsen und hat im vergangenen Jahr 50.000 Policen verkauft. Damit ist Getsafe die Nummer eins unter Versicherungseinsteigern in Deutschland – gefolgt von Versicherungsgiganten wie Allianz und Axa. Bis Ende dieses Jahres will Getsafe 180.000 Policen verkaufen und seinen Marktanteil in der Zielgruppe der 20- bis 35-Jährigen von knapp 10 Prozent erfolgreich verteidigen.

Getsafe is reinventing insurance. The insurtech startup from Heidelberg is using digital solutions and artificial intelligence to help people identify, organize and protect what they care most about in life: With just a few clicks, customers can learn about, buy, and manage insurance conveniently on their smartphone - simple, transparent, and fair. Accordingly, Getsafe sees itself as a technology company that is active in the insurance sector - not the other way around. Together with renowned partners such as Munich Re and leading venture capital investors, Getsafe is simplifying insurance - and thus bringing the concept of multi-line insurance into the digital age.

Learn more about Getsafe on our website or in our social networks on [LinkedIn](#), [Twitter](#), [Facebook](#) and [Instagram](#).

---

## Über Getsafe

Getsafe denkt und entwickelt Versicherungen komplett neu. Dazu setzt das InsurTech Startup aus Heidelberg auf digitale Lösungen und künstliche Intelligenz: Mit nur wenigen Klicks können die Kunden eine Versicherung bequem auf dem Smartphone abschließen, diese anpassen oder einen Schaden melden. Unkompliziert, transparent, fair. Denn Getsafe versteht sich selbst als ein Technologieunternehmen, das im Versicherungsbereich aktiv ist - nicht umgekehrt. Gemeinsam mit namhaften Partnern wie der Munich Re und führenden Venture Capital Investoren bringt Getsafe das Konzept der Allsparten-Versicherung in das digitale Zeitalter und hilft Menschen, das zu schützen, was ihnen im Leben am wichtigsten ist.

Erfahren Sie mehr über Getsafe auf unserer Webseite oder in unseren sozialen Netzen auf [LinkedIn](#), [Twitter](#), [Facebook](#) und [Instagram](#).

---

 pr.co

getsafe

Getsafe Digital GmbH