**“Eerste kwartaal van 2013 is winstgevend voor Nomadesk”**

De Belgische “Cloud Software” onderneming groeit met meer dan 40% in 2012 en
klokt het eerste kwartaal van 2013 met winst af.

België, Sint-Martens-Latem, donderdag 16 mei 2013 – Het Belgische technologiebedrijf Nomadesk maakt bekend dat het haar groei blijft bestendigen. Het bedrijf, dat vorige jaar op de 16e plaats prijkte van de Deloitte Technology Fast 50, kon ook in 2012 een omzetgroei voorleggen van iets meer dan 40%. Daarnaast werd het eerste kwartaal van 2013 met winst afgesloten en blijven de vooruitzichten positief. Absolute cijfers communiceert het bedrijf voorlopig niet, de trend primeert.

Nomadesk is de ontwikkelaar van de gelijknamige cloud software en biedt antwoord op de groeiende vraag bij ondernemingen naar een eenvoudige en veilige oplossing om bedrijfsdocumenten te delen en mobiel toegankelijk te maken.

Het bedrijf trekt hierbij resoluut de kaart van de indirecte verkoop via regionale resellers en strategische partners. Zo bouwt Nomadesk op commerciële partnerschappen met o.a. telecomoperator SFR (Frankrijk), die “SFR Sync” op de markt brengt en RES Software (Philadelphia, USA), die medio vorig jaar “RES HyperDrive” lanceerde op basis van de Nomadesk technologie.

“*Nomadesk is als het ware het verhaal van hoe succes te boeken in een markt waar de markleider het product gratis weggeeft*”, luidt het bij Nomadesk.

“*De sleutel ligt in onze indirecte productstrategie, die toelaat om de Nomadesk software te whitelabelen[[1]](#footnote-1) en installeren in privé datacenters. Het wereldwijde succes van cloud diensten zoals Dropbox, versterkt door de BYOD[[2]](#footnote-2)-trend, zorgt ervoor dat bedrijven en providers op zoek gaan naar gelijkaardige oplossingen. Echter, het Europees privacy kader noopt tot bedachtzaamheid, waardoor ‘Private Cloud’ installaties aan terrein winnen. Het treft dat onze Nomadesk technologie dit ondersteunt*”, aldus Filip Tack, CEO en medeoprichter, Nomadesk.

Nomadesk werkt in eigen land o.a. voor Telenet (onder de merknaam “*Hostbasket Nomadesk*”) en Combell (onder de merknaam “*FileBase*”) en telt wereldwijd een 60-tal actieve partners en distributeurs

**Over Nomadesk:**

Nomadesk is een toonaangevende ontwikkelaar van cloud software voor het delen en synchroniseren van elektronische documenten, waarmee hoofdzakelijk professionele gebruikers van om het even waar - zowel online als offline - bestanden kunnen openen, delen, synchroniseren en beveiligen.

Nomadesk doelt voornamelijk op service providers en grote ondernemingen (250+) die, meestal onder eigen merknaam, de Nomadesk oplossing aan hun klanten en medewerkers bieden.

Nomadesk was in 2012 één van de Deloitte Technology Fast 50 en één van de Red Herring Global Top 100 finalisten.

Het technologiebedrijf heeft haar [hoofdzetel](http://maps.google.com/maps/place?cid=4482741795496598183&q=Xavier+de+Cocklaan+66,+Sint-Martens-Latem,+Vlaams+Gewest&hl=nl) nabij Gent, België. De Nomadesk-software kan eenvoudig worden gedownload en geïnstalleerd via [www.nomadesk.com/download/](http://www.nomadesk.com/download/), met een gratis proefperiode van 14 dagen.

Voor meer informatie gaat u naar [www.nomadesk.com](http://www.nomadesk.com) of wordt u [fan van Nomadesk](http://www.facebook.com/Nomadesk).

***Contactpersoon:***

Peter Geldhof

VP Sales and Marketing

peter.geldhof@nomadesk.com

+32 9 233 68 86

1. Aanbieden onder een eigen merknaam [↑](#footnote-ref-1)
2. Bring Your Own Device [↑](#footnote-ref-2)